



netum

Netum Group Oyj

Matti Mujunen, toimitusjohtaja
21.4.2022



Agenda

- Netum lyhyesti
- Katsaus tilikauteen 2021
- Vuoden 2021 kohokohdat
- Vastuullista digimuutosta
- Strategia ja taloudelliset tavoitteet



Netum - luottokumppanisi

Netum on vahvasti kasvava IT-palvelutalo, jolla on yli 20 vuoden kokemus vaativista IT-hankkeista.

Autamme asiakkaitamme digitaalisessa muutoksessa Legacy to Digi® -konseptimme mukaisesti, yhdistämällä käytössä olevat perinteiset tietotekniikkaratkaisut uusimpiin digitaalisiin sovelluksiin.



1997

Perustamisvuosi

217

IT-asiantuntijaa
ympäri Suomen

20 v +

kokemus vaativista
hankkeista

38

NPS-arvo*
(Net Promoter
Score)

10+

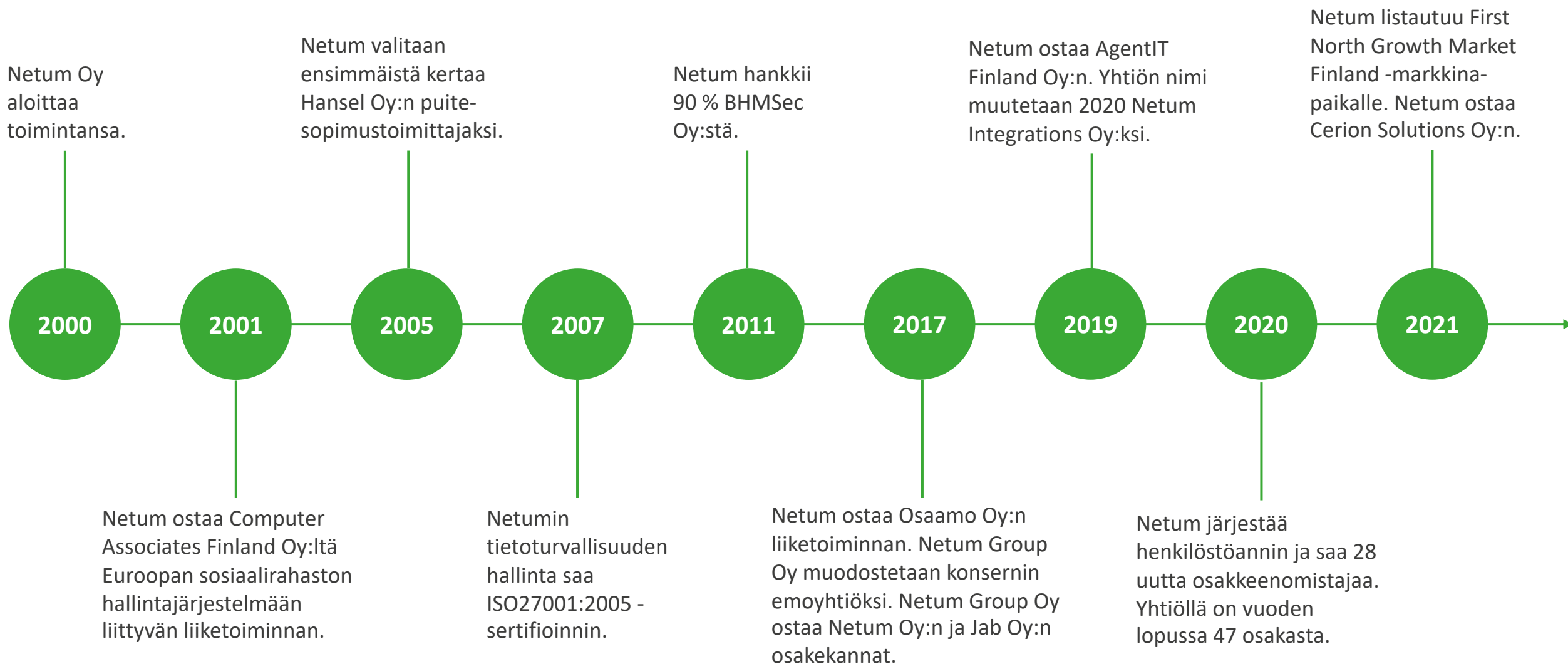
Henkilöstön
keskimääräiset
työvuodet

22,4 M€

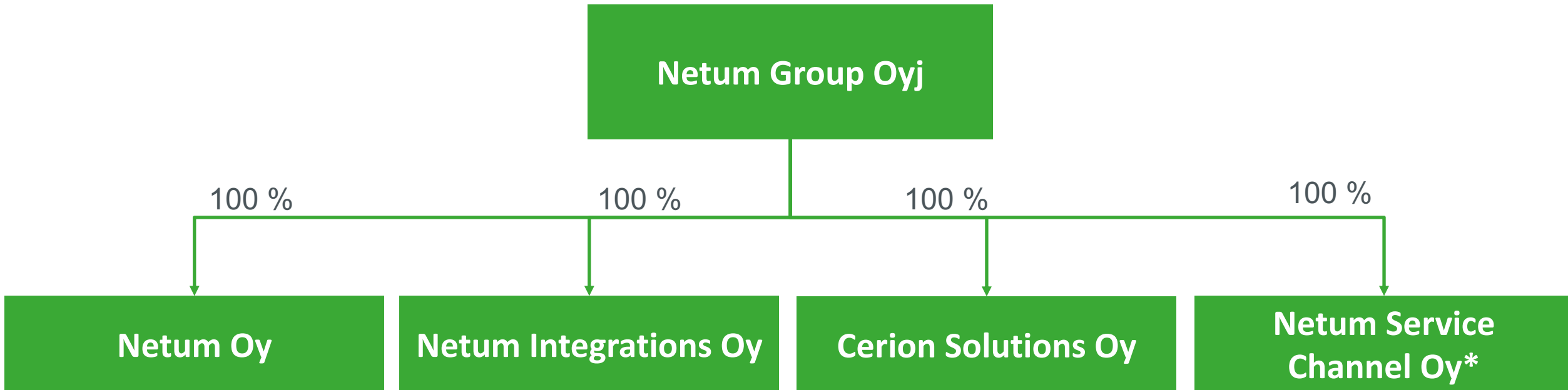
Liikevaihto
vuonna 2021



Netumin historia



Netum Groupin rakenne



* Ei liiketoimintaa

Katsaus tilikauteen 2021



Vuosi 2021 lyhyesti

Merkittävien tapahtumien vuosi - kannattava kasvu jatkui

Solmimme 6 vuoden puitesopimuksen KEHA-keskuksen kanssa.

Perustimme Kyberturvallisuuspalvelut-liiketoiminta-alueen.

Määrittelimme Netumin ensimmäisen vastuullisuusohjelman.

Listauduimme Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalle 1.6.2021.

Ostimme tiedolla johtamisen ja digitalisaation asiantuntijayrityksen Cerion Solutions Oy:n.

22,4 M€

Liikevaihto 2021

3,1 M€

EBITA

1,9 M€

Liikevoitto

+28 %

Liikevaihdon kasvu

14 %

EBITA/liikevaihto

9 %

Liikevoitto/liikevaihto

217

Henkilöstö vuoden
lopussa

90

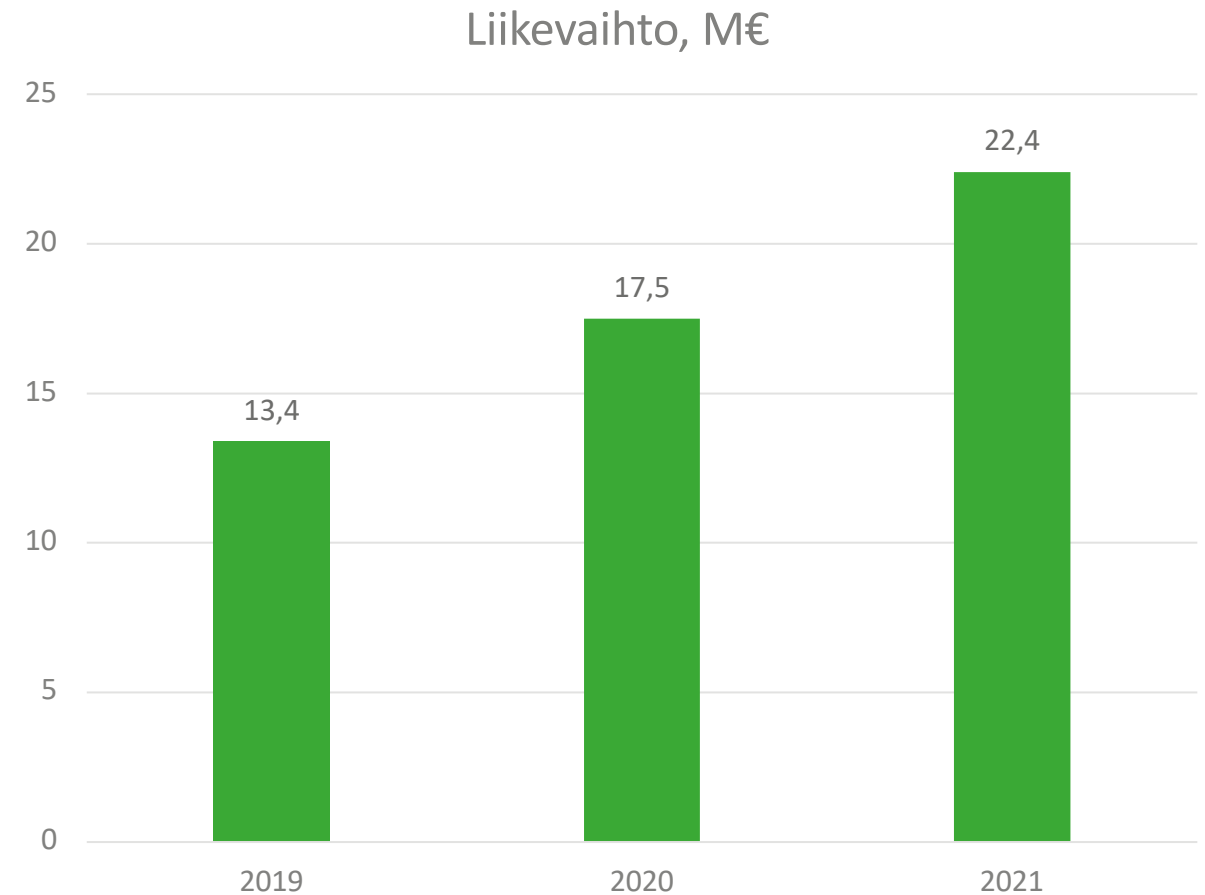
Henkilöstömäärän
kasvu

0,11

Osinko,
euroa/osake

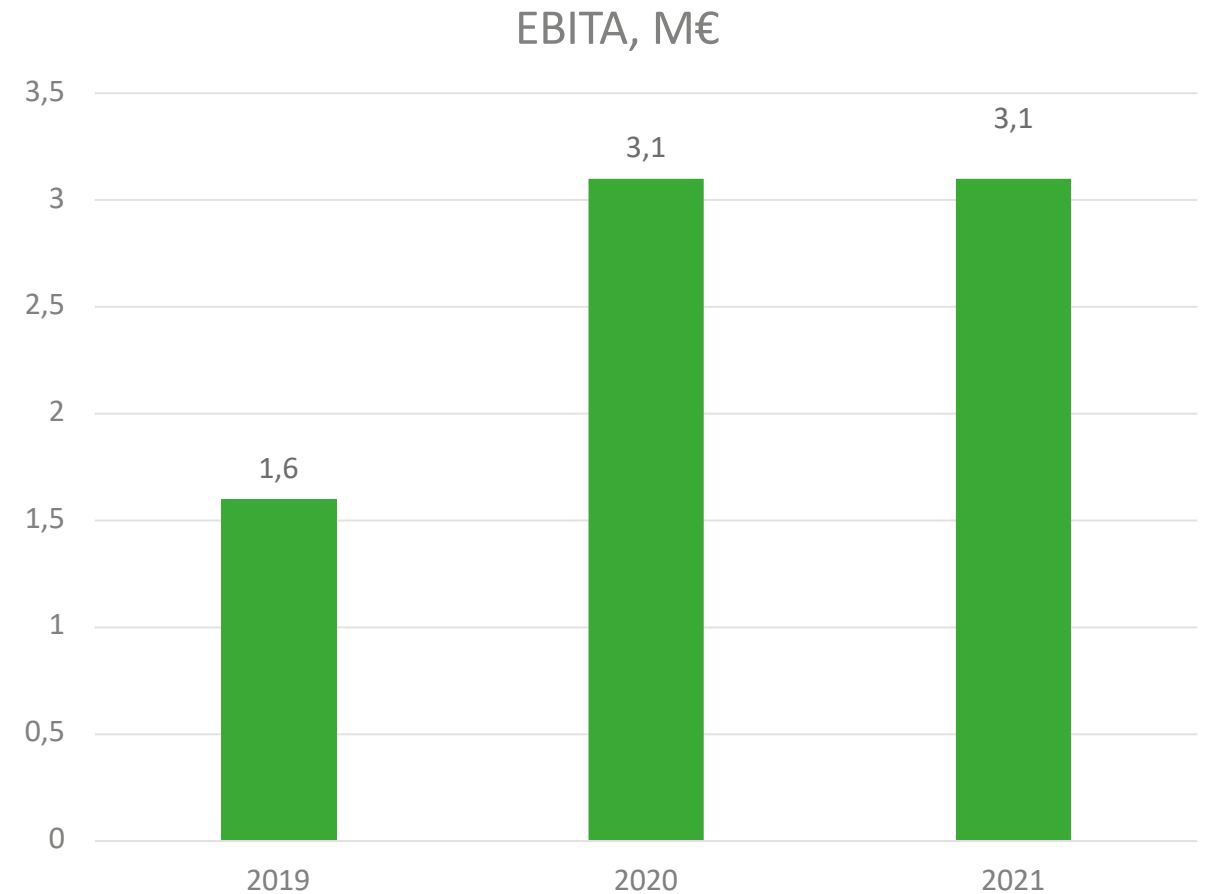
Liikevaihdon kasvu jatkui

- Liikevaihto 22,4 M€ (17,5)
 - Kasvu 28 %
 - Orgaaninen kasvu 20 %
- Orgaanisen kasvun taustalla:
 - Nykyisten asiakkaiden laskutuksen kasvu
 - Menestyksellä uusasiakashankinta
 - Onnistunut, etupainotteinen rekrytointi
- Cerion Solutionsin yritysosto siivitti kasvua



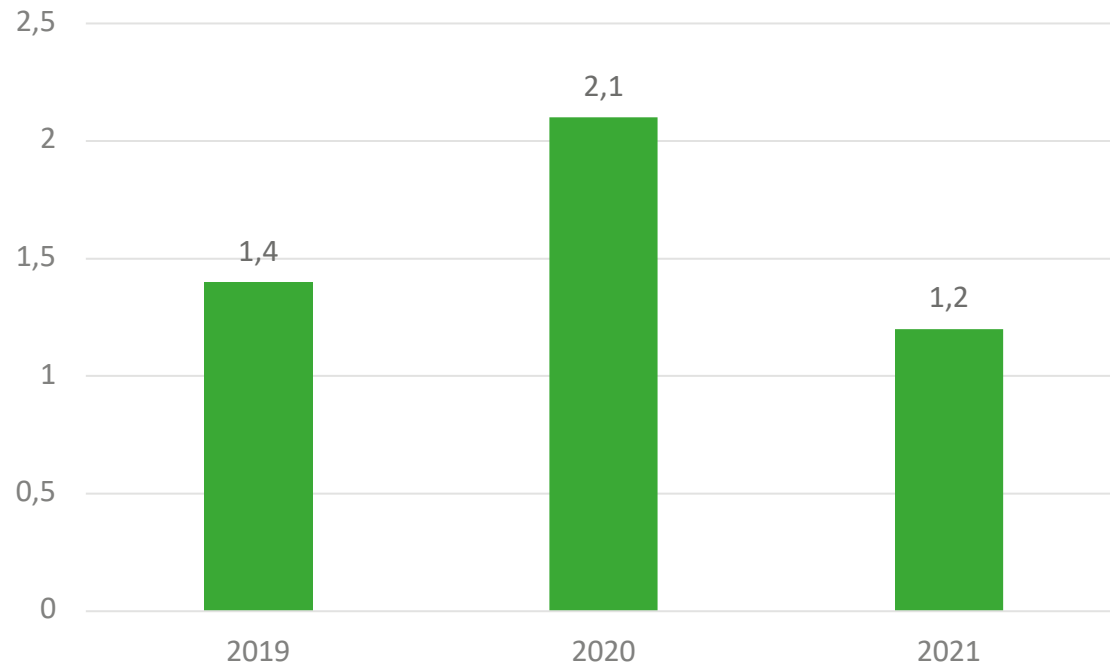
EBITA hyvällä tasolla

- EBITA 3,1 M€ (3,1)
 - 14 % (18 %) liikevaihdosta
- Kannattavuus säilyi hyvällä, keskipitkän aikavälin tavoitteet ylittävällä tasolla
- Kannattavuutta painoivat hieman henkilöstömäärän nopea kasvu sekä kiinteähintaisen asiakasprojektin odotettua heikompi kannattavuus

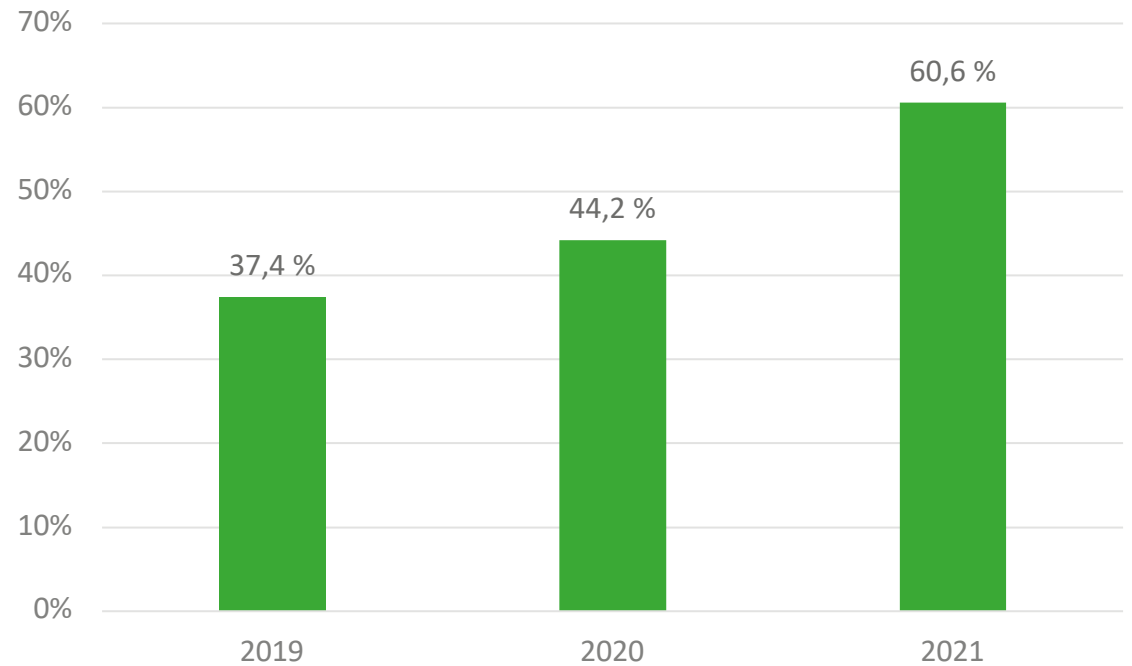


Rahoitusasema

Liiketoiminnan rahavirta, M€



Omavaraisuusaste, %



Keskeisiä tunnuslukuja

(EUR, tuhansia, ellei toisin mainita)	2021	2020
Liikevaihto	22 401	17 541
Liikevaihdon kasvu, prosenttia	27,7 %	31,1 %
Orgaaninen kasvu, prosenttia	20,1 %	33,6 %
Käyttökate (EBITDA)	3 395	3 242
EBITDA, % liikevaihdosta	15,2 %	18,5 %
Liikevoitto ennen liikearvon poistoja (EBITA)	3 140	3 083
EBITA, % liikevaihdosta	14,0 %	17,6 %
Vertailukelpoinen EBITA ¹⁾	3 129	3 083
Vertailukelpoinen EBITA, % liikevaihdosta	14,0 %	17,6 %
Liikevoitto (-tappio)	1 909	2 016
Liikevoitto (-tappio), % liikevaihdosta	8,5 %	11,5 %
Katsauskauden tulos	529	1 311
Katsauskauden tulos ilman liikearvon poistoja	1 760	1 141
Vertailukelpoinen tulos ilman liikearvon poistoja ¹⁾	2 451	2 378
Osakekohtainen tulos, EUR	0,05	0,15
Osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,17	0,27
Vertailukelpoinen osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,24	0,27
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	217	130
Omavaraisuusaste, %	60,6 %	44,2 %
Oman pääoman tuotto, %	6,1 %	31,5 %

+ 28 %

Liikevaihdon kasvu

+ 20 %

Orgaaninen kasvu

15 %

EBITDA/liikevaihto

14 %

EBITA/liikevaihto

Vuoden 2021 kohokohdat





Onnistunut listautuminen

Kesäkuussa 2021

- Keräsimme 8 M€ bruttovarat
- Saimme noin 6 000 uutta omistajaa
- Henkilöstö osallistui antiin aktiivisesti
- Lisäsi tunnettuuttamme myös kiinnostavana työnantajana ja vastuullisena IT-palvelutalona

Merkittävä yritysosto

Lokakuussa 2021

- Tiedolla johtamisen ja digitalisaation asiantuntijayritys Cerion Solutions Oy
- Yrityksoston nettovelaton kauppahinta oli 6,0 M€
- Lisäksi maksetaan mahdollinen lisäkauppahinta enintään 1,1 M€
- Kaupantekohetkellä 38 työntekijää





Netumilaiset vuonna 2021

Tavoitteena olla alan halutuin työnantaja

- Henkilöstömäärä kasvoi 90 työntekijällä
 - 38 Cerion Solutionsin myötä
- Henkilöstön vaihtuvuus 6,8 %
- Henkilöstön voimavarakyselyssä historian parhaat luvut
- Great Place to Work -sertifiointi 2021



Asiakkaat 2021

Tavoitteena olla asiakkaiden luotetuin digikumppani

- Erittäin tyytyväiset asiakkaat
 - henkilöstön palveluasenne 4,5/5
 - henkilöstön asiantuntemus 4,4/5
 - yhteistyö kokonaisuutena 4/5
- Tärkeimmät sopimukset ja projektit 2021
 - KEHAn 6 vuoden puitesopimus
 - Kotipizzan kyberturvakumppanuus
 - Istekin tietoturvapalvelusopimus
 - Postin asiakaskontaktointijärjestelmän uudistus
 - Wärtsilä: integroituja kokonaisratkaisuja sekä näihin liittyviä tuki- ja ylläpitopalveluita
 - Uudet Peppi-asiakkuudet: PolAMK, Haaga-Helia
 - Napapiirin kiertotalouspuistohanke

Vastuullista digimuutosta



Vastuullisuuden pääteemat Netumilla

Netum toimii merkittävässä yhteiskunnallisissa hankkeissa ja auttaa asiakkaitaan kehittämään liiketoimintaansa digitalisaation avulla.



Yhteiskunnan
vastuullisuutta ja
digitaalista
turvallisuutta lisäävät
palvelut



Oikeudenmukainen
ja moniarvoinen
työyhteisö



Hyvinvoivat
ja osaavat
ammattilaiset



Ympäristö-
ystävällinen
työpaikka



Eettinen ja
kannattavasti kasvava
liiketoiminta

Vastuullisuus 2021

- Netum käynnisti ensimmäisen vastuullisuusohjelmansa
- Asiakastyytyväisyys korkealla tasolla: asiakkaat arvostivat yhteistyössä erityisesti Netumin henkilöstön osaamista, joustavuutta ja asiakaskeskeisyyttä.
- Netum sai mittaushistoriansa parhaat arvostukset henkilöstön voimavarakyselyssä.
- Naisten osuus henkilöstöstä kasvoi 14,3 %:iin edellisvuoden 11,5 %:sta.
- Laitteiden* kierrätysaste vuonna 2021 oli 100 %.
- WWF:n Green Office -sertifikaatti Tampereen Yliopistonkadun toimipisteelle.

38
NPS
(-100 - +100)

8,6
Asiakaskokemus-
mittaus (0-10)

9/10
Henkilöstö NPS

90
Henkilöstö-
määrän kasvu

6,8 %
Henkilöstön
vaihtuvuus

14 %
Naisten osuus
henkilöstöstä

100 %
Laitteiden
kierrätysaste*

1
WWF Green Office -
sertifikaatti

81 %
Vihreän sähkön
osuus**

*Laitteet = kannettavat tietokoneet, mobiililaitteet, näytöt, palvelimet

** Netumin omissa toimipisteissä

Strategia ja taloudelliset tavoitteet



Strategia 2025

**Strategia tukee tavoitettamme olla
alamme luotetuin kumppani ja halutuin
työyhteisö vastuullisessa ja
turvallisessa digimuutoksessa.**

- Kasvua haetaan panostamalla edelleen Legacy-to-Digi-palvelukonseptiin, ydinosaamisalueisiin, brändin vahvistamiseen ja työyhteisöön.
- Lisäkasvua erityisesti yritysasiakkaista, tarjooman laajentamisesta ja monistettavista palveluista esimerkiksi kyberturvallisuuteen liittyen.
- Toiminnan alueellinen laajentaminen Suomessa.
- Kansainvälistymisen keihäänkärkinä toimivat SaaS-tuotteet.
- Tutkitaan mahdollisuuksia laajentaa liiketoimintaa Pohjoismaihin ja Baltiaan.



Taloudelliset tavoitteet, päivitetty 8.3.2022



Kasvu:

Tavoitteena 50 M€ liikevaihto vuoteen 2025 mennessä.



Kannattavuus:

Kannattava kasvu ja vuosittain vähintään 14 % EBITA.



Osinkopolitiikka:

Netum pyrkii maksamaan osinkona vuosittain vähintään 40 % liikevoitosta ennen liikearvon poistoja (EBITA).

Näkymät vuodelle 2022

Päivitetty 8.3.2022

- Netum arvioi liikevaihdon kasvavan vähintään **30 %** edellisvuodesta ja EBITAn olevan yli **14 %**.
- Arvio perustuu konsernin palveluiden positiivisiin kysyntänäkymiin sekä vahvana jatkuvaan rekrytointiin.
- Henkilöstömäärä on kasvanut alkuvuonna 18:lla ja oli 235 8.3.2022.
- Erityisesti digi-, data- ja analytiikka- sekä kyberturvallisuuspalveluiden kysynnän nähdään voimistuvan.
- Ukrainan kriisin pitkittymisestä voi olla voimakkaita vaikutuksia maailmantalouteen ja sitä kautta myös negatiivisia vaikutuksia palveluidemme kysyntään.



Miksi sijoittaa Netumiin



Netum on osoittanut kykynsä kasvaa sekä orgaanisesti että epäorgaanisesti



Netum on alansa kannattavimpia toimijoita



Asiakkaiden IT-varantojen ja toimintaympäristön syvälinen ymmärtäminen



Kokenut henkilöstö tuottaa korkean lisäarvon palveluita



Pitkät asiakassuhteet ja erittäin tyytyväiset asiakkaat



Globaalit markkinatrendit digitalisaatio ja kyberuhkien kasvu

Kiitos mielenkiinnosta!

Kysymyksiä?

Ota yhteyttä!

Matti Mujunen

Toimitusjohtaja, Netum Group Oyj

Puh: 040 047 6401

Email: matti.mujunen@netum.fi





netum

Tampere
Yliopistonkatu 58 B
33100 Tampere

Helsinki
Annankatu 25 A
00100 Helsinki

Turku
Pitkämäenkatu 4 B
20250 Turku

Pori
Valtakatu 6
28100 Pori

Jyväskylä
c/o Crazy Town
Kauppakatu 39
40100 Jyväskylä

Vaihde: 041 529 5555 | Myynti: myynti@netum.fi | Sähköpostiosoitteet: etunimi.sukunimi@netum.fi | www.netum.fi |