



netum

Netum Group Oyj Sijoittajaesitys

Syyskuu 2022



Tämä on Netum



Netum - luottokumppanisi

Netum on vahvasti kasvava IT-palvelutalo, jolla on yli 20 vuoden kokemus vaativista IT-hankkeista.

Autamme asiakkaitamme digitaalisessa muutoksessa Legacy to Digi® -konseptimme mukaisesti, yhdistämällä käytössä olevat perinteiset tietotekniikkaratkaisut uusimpiin digitaalisiin sovelluksiin.



1997

Perustamisvuosi

22,4 M€

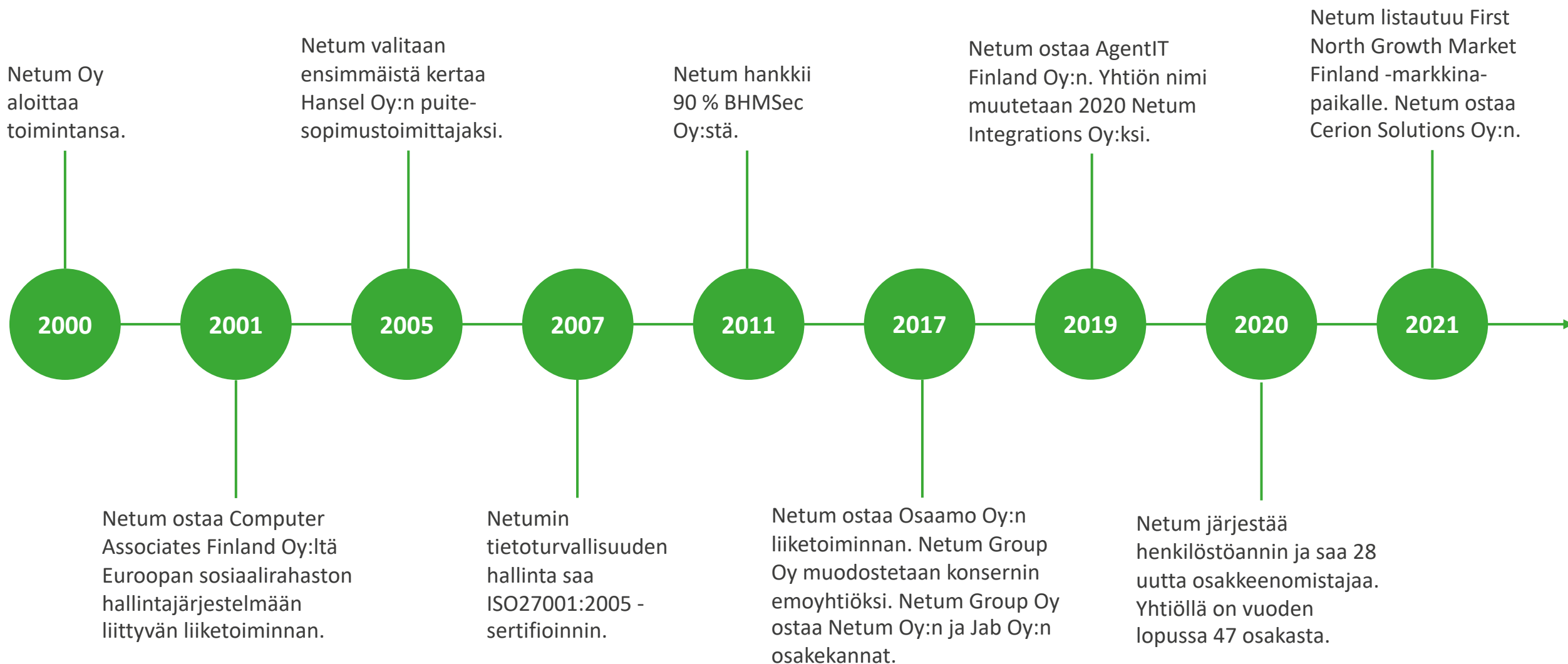
Liikevaihto
2021

263

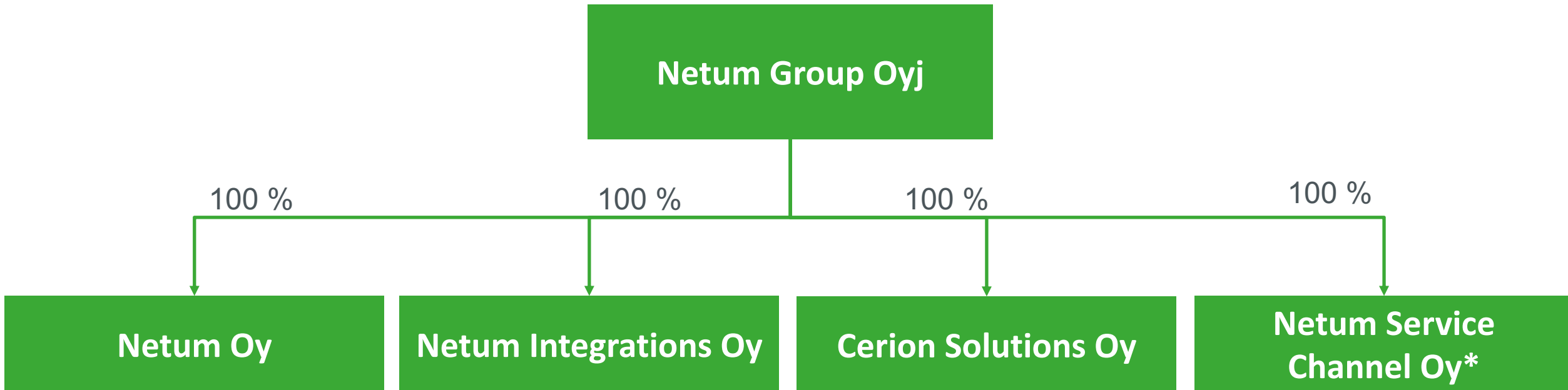
IT-asiantuntijaa
ympäri Suomen



Netumin historia



Netum Groupin rakenne



* Ei liiketoimintaa

Osakkeenomistajat

10 suurinta osakkeenomistajaa 31.8.2022

- Kaupankäynti Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla alkoi 2.6.2021
- 31.8.2022 Netumilla oli 3 550 osakkeenomistajaa
- Yhtiöllä on 31 000 omaa osaketta

Osakkeenomistaja	Osakemäärä	% osakkeista	Muutos kpl	Muutos %
Mujunen Matti Juhani	1 965 000	17,04	0	0,00
Cascade Oy	1 458 385	12,64	0	0,00
Osaamo Oy	1 360 000	11,79	- 8 996	-0,66
Aloma Oy	1 300 000	11,27	0	0,00
Lilja Jari Pekka	757 808	6,57	0	0,00
Oy Fincorp Ab	609 464	5,28	6 219	1,67
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	467 500	4,05	0	0,00
Savolainen Olli Matias	397 808	3,45	0	0,00
Nummijärvi Tero	232 409	2,02	0	0,00
Leskinen Juha-Pekka Sakari	212 808	1,85	0	0,00
10 suurinta yhteensä	8 761 182	75,95	-2 777	-0,03
100 suurinta yhteensä	10 528 238	91,27	7 654	0,07
Hallintarekisteröidyt yhteensä	28 086	0,24	3 536	14,40
Kaikki osakkeet yhteensä	11 535 000	100,00	0	0,00

Muutos edellisestä kuukaudesta

Osake

Kaupankäynti Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla alkoi 2.6.2021

02.06.2021 - 31.08.2022

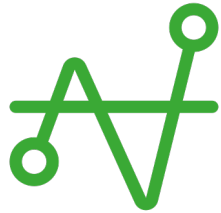


Legacy to Digi®

Aiemmin luotujen ja toimiviksi havaittujen ratkaisujen ymmärtäminen, kehittäminen ja integrointi uuteen on sekä kustannustehokkaampi että nopeampi tie ottaa vahvempi ote digiajasta kuin kaiken uusiminen.



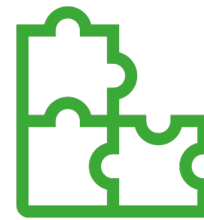
Palvelut, ratkaisut ja tuotteet



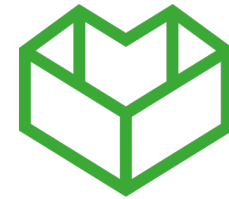
**Data
ja analytiikka**



**Kyber
-turvallisuus**



**Integraatio
-palvelut**



**Truugo
-validointityökalu**



**Digi
-palvelut**



**Jatkuvuus
-palvelut**



**Johdon
konsultointi**



**Netum DUX
IT-omaisuuden hallinta**

Palvelut, ratkaisut ja tuotteet

Data ja analytiikka

- Tiedolla johtamisen konsultointi
- Modernit tietovarastoratkaisut
- Business Intelligence
- Tekoäly- ja analytiikkaratkaisut
- Data Governance ja Business Insight

Kyber-turvallisuus

- Tekninen kyberturvallisuuskonsultointi
- Hallinnollinen kyberturvallisuuskonsultointi
- Tietosuojapalvelut
- Strategiset kyberturvallisuuspalvelut
- Akamain ratkaisut

Integraatio-palvelut

- Konsultointi
- Teknologiaratkaisut
- Käyttöönnotot ja migraatiot
- Testauspalvelut
- Valvontapalvelut ja työkalut

Digi-palvelut

- Palvelumuotoilu, design ja käyttökokemussuunnittelu
- Järjestelmä- ja teknologiakonsultointi
- Pilviratkaisut
- Sovelluskehitys ja integraatiot

Jatkuvuus-palvelut

- Palvelupiste
- 24/7 päivystys- ja valvontapalvelut
- Legacy to Digi® haltuunottopalvelu
- Käyttöpalvelut
- Sovelluslaskutuspalvelut
- Pilvipalveluiden hallinta ja ylläpito

Johdon konsultointi

- Digitalisaation muutosjohtaminen
- Toimintamallit ja palvelumuotoilu
- Hankinta- ja sopimuskonsultointi
- Projekti- ja hankejohtaminen
- Vaativat selvitykset ja kokonaisarvioinnit

Truugo-validointityökalu

- Validointityökalu testausautomaatioon
- Integraatioiden käyttöönoton tehostaminen
- Aineistorajapinnan dokumentointi ja testipenkit helposti yhdellä kertaa
- Testausalusta rakenteisille aineistoille
- Käytössä useilla eri toimialoilla

DUX NETUM sovellus

- Sovellus IT-laiteomaisuuden hallintaan
- Elinkaaren ja talouden hallinta
- Kustannuksien tarkka kohdentaminen
- Vähentää manuaalista työtä
- Läpinäkyvä palvelulaskutus ja tarkka budjetointi

Katsaus vuoden 2022 ensimmäiseen puoliskoon



Alkuvuosi 2022 lyhyesti

Liikevaihto kasvoi voimakkaasti

- Liikevaihto kasvoi lähes 50 % vertailukaudesta
- 46 uutta netumilaista
- Suhteellinen kannattavuus heikkeni hieman
- Organisaation rakenneuudistusprojekti alkoi

15,4 M€

Liikevaihto 1-6/22

1,7 M€

EBITA

0,9 M€

Liikevoitto

+47,8 %

Liikevaihdon kasvu

11,2 %

EBITA/liikevaihto

5,6 %

Liikevoitto/liikevaihto

263

Henkilöstö
kesäkuun 2022
lopussa

+46

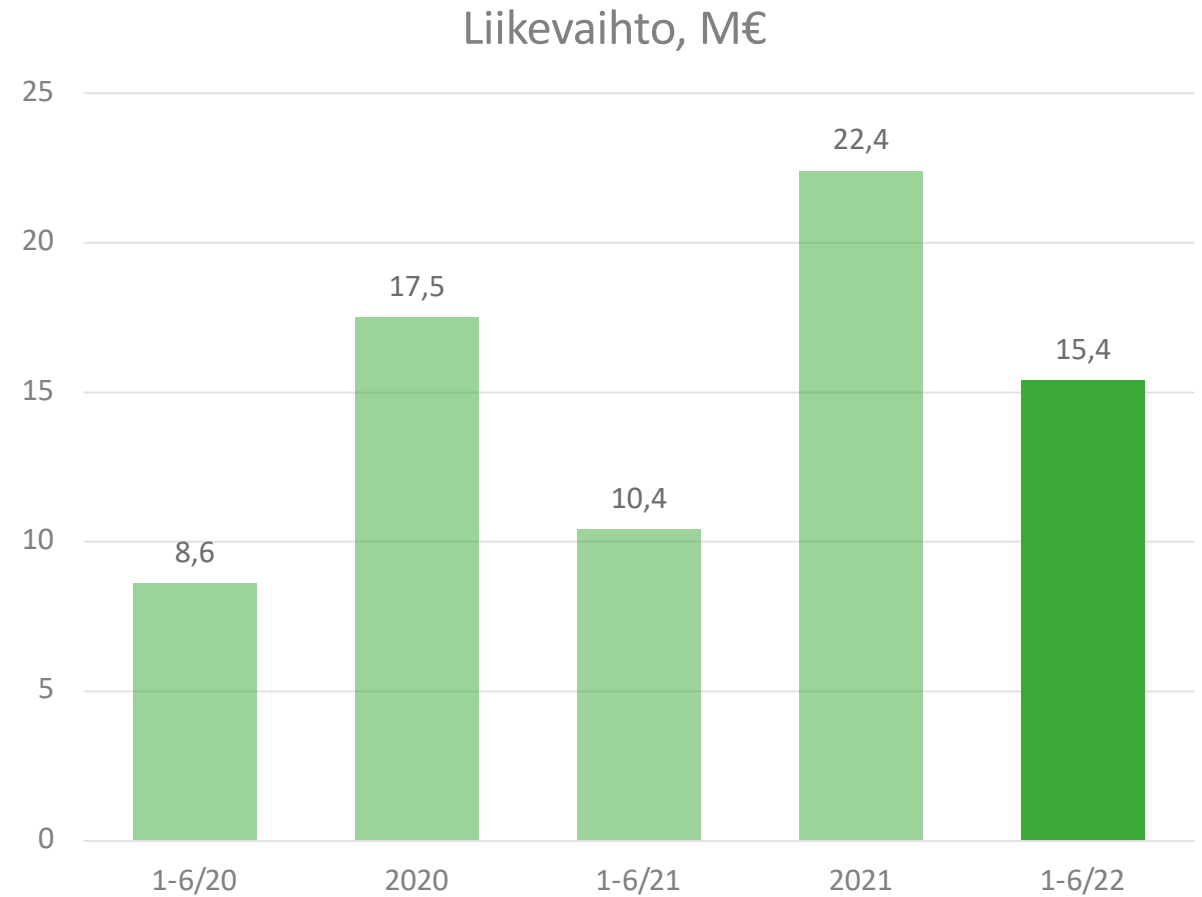
Henkilöstömäärän
kasvu vuoden 2021
lopusta

0,11

Osinko vuodelta
2021, euroa/osake

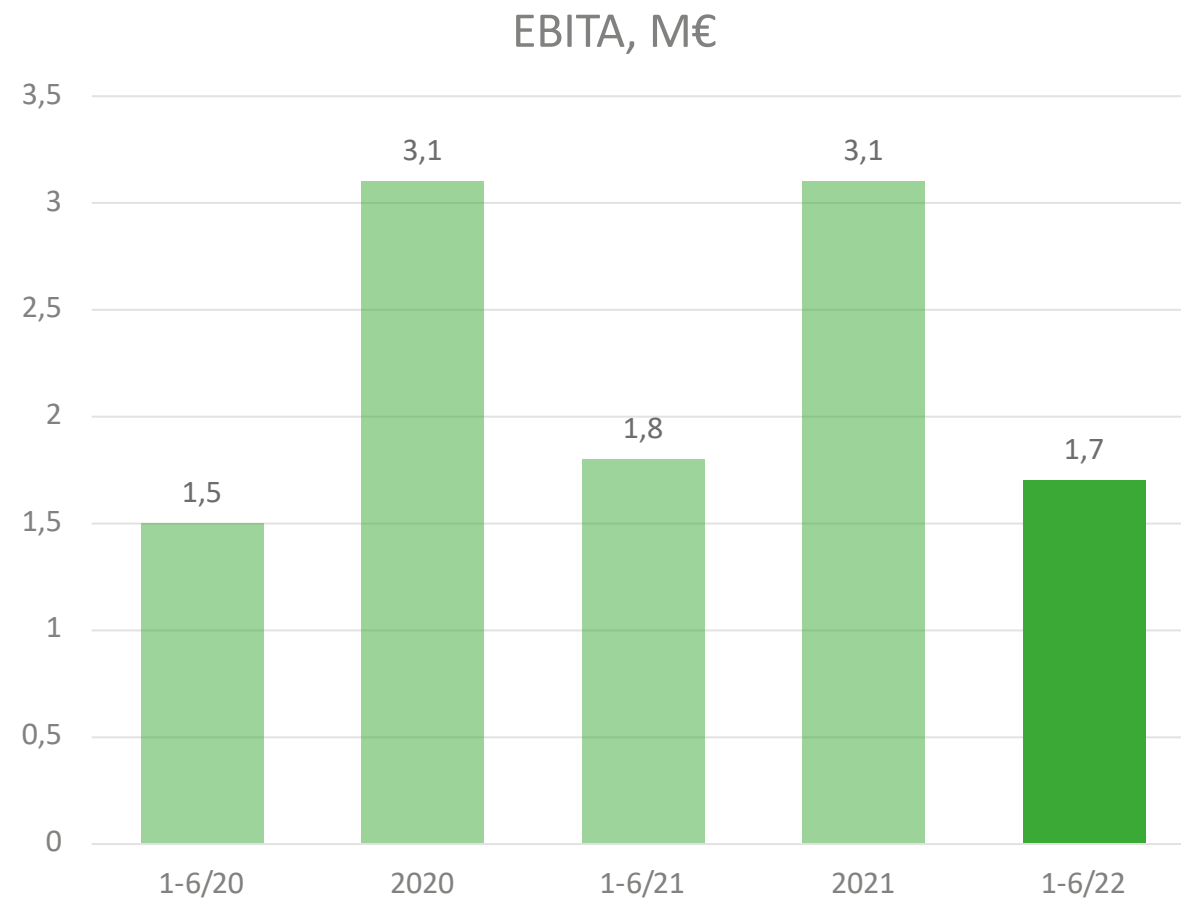
Liikevaihto

- Liikevaihto 15,4 M€ (10,4)
 - Kasvu 47,8 %
 - Cerion Solutions Oy:n vaikutus kasvuun 25,2 %
 - Orgaaninen kasvu 22,6 %
- Orgaanisen kasvun taustalla
 - Pitkien puitesopimusten alla lisääntyneet työmäärät
 - Vilkkaana jatkunut kysyntä
 - Suuri määrä uusia sopimuksia



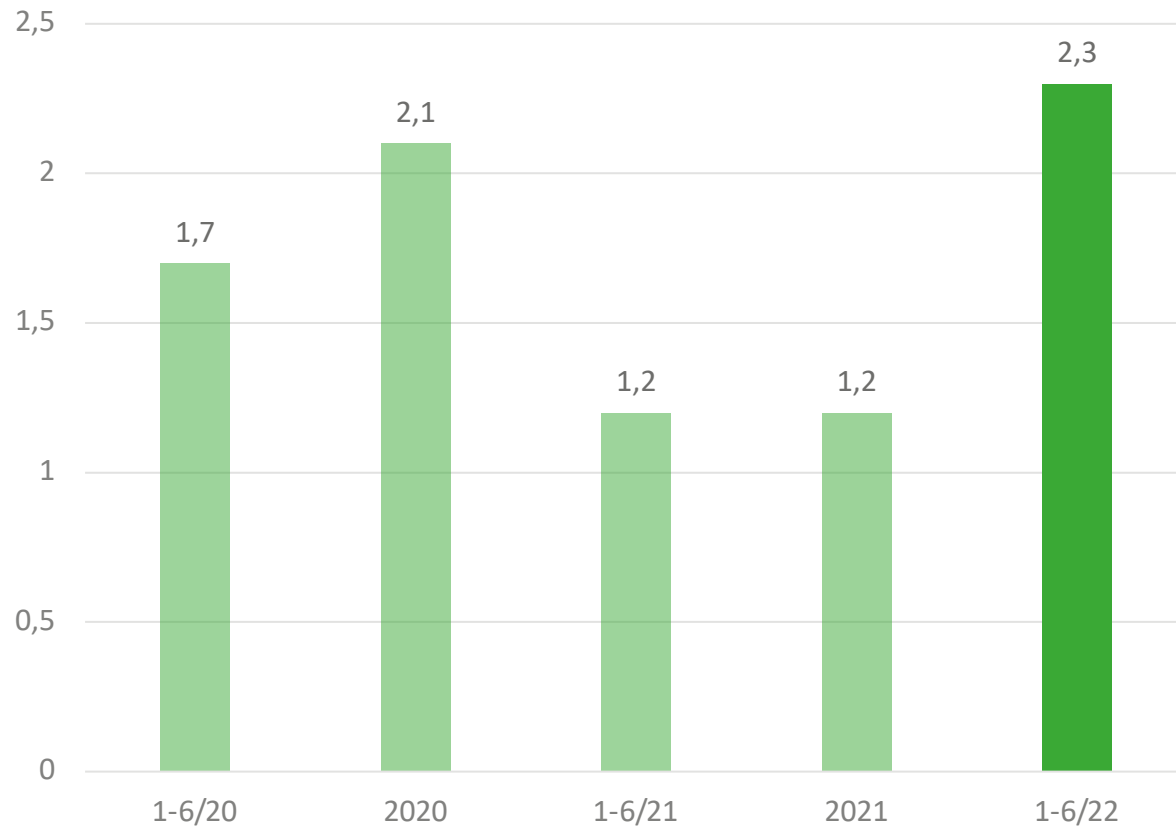
Kannattavuus

- EBITA 1,7 M€ (1,8)
 - 11 % (17 %) liikevaihdosta
- Kannattavuuden laskun syitä
 - Kasvupanostukset
 - Rekrytointi
 - Markkinointi
 - Tavanomaista suuremmat alihankintavolyymit
 - Koronaan sairastuvuus
 - Yleinen kustannusten nousu

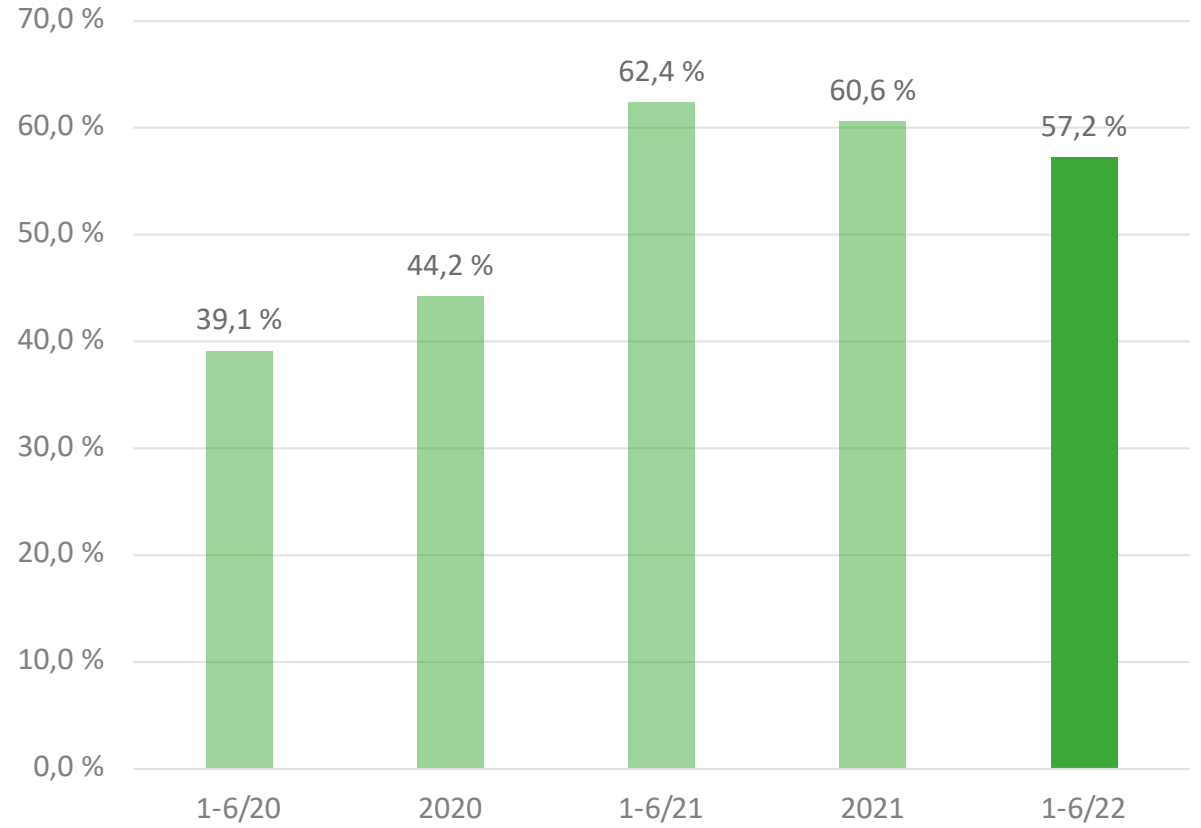


Rahoitusasema

Liiketoiminnan rahavirta, M€



Omavaraisuusaste, %



Keskeisiä tunnuslukuja

(EUR, tuhansia, ellei toisin mainita)	1-6/2022	1-6/2021	2021
Liikevaihto	15 426	10 436	22 401
Liikevaihdon kasvu, prosenttia	47,8 %	21,7 %	27,7 %
Orgaaninen kasvu, prosenttia	22,6 %	21,7 %	20,1 %
Käyttökate (EBITDA)	1 874	1 893	3 395
EBITDA, % liikevaihdosta	12,1 %	18,1 %	15,2 %
Liikevoitto ennen liikearvon poistoja (EBITA)	1 731	1 784	3 140
EBITA, % liikevaihdosta	11,2 %	17,1 %	14,0 %
Vertailukelpoinen EBITA	1 783	1 610	3 129
Vertailukelpoinen EBITA, % liikevaihdosta	11,4 %	15,4 %	14,0 %
Liikevoitto (-tappio)	869	1 251	1 909
Liikevoitto (-tappio), % liikevaihdosta	5,6 %	12,0 %	8,5 %
Katsauskauden tulos	493	86	529
Katsauskauden tulos ilman liikearvon poistoja	1 355	619	1 760
Vertailukelpoinen tulos ilman liikearvon poistoja	1 381	1 180	2 451
Osakekohtainen tulos, EUR	0,04	0,01	0,05
Osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,12	0,06	0,17
Vertailukelpoinen osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,12	0,12	0,24
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	263	171	217
Omavaraisuusaste, %	57,2 %	62,4 %	60,6 %
Oman pääoman tuotto, %	8,3 %	2,0 %	6,1 %

+ 48 %

Liikevaihdon kasvu

+ 23 %

Orgaaninen kasvu

12 %

EBITDA/liikevaihto

11 %

EBITA/liikevaihto

Alkuvuoden 2022 kohokohdat





Netumilaiset vuonna 2022

Tavoitteena olla alan halutuin työnantaja

- Henkilöstömäärä kasvoi 46:lla
- Toiminta laajeni Jyväskylään ja Hämeenlinnaan
- Helsingissä muutto uusiin viihtyisiin toimitiloihin Kampin Huippuun
- Suomen parhaat työpaikat -listauksessa sija 16 keskisuurten yritysten sarjassa
- Suunnitteilla osakepalkkiojärjestelmä ja henkilöstöanti



Asiakkaat 1-6/2022

Tavoitteena olla asiakkaiden luotetuin digikumppani

- Tärkeimmät uudet sopimukset alkuvuonna 2022
 - Kainuun sote: tiedolla johtamisen asiantuntijapalvelut
 - Maanmittauslaitos: IT-johtamisen asiantuntijapalvelut
 - Haaga-Helia-ammattikorkeakoulu: Peppi-opintohallinnon järjestelmän ylläpito- ja kehitystyöhanke
 - Valtiovarainministeriö: julkisten palveluiden kansalais- ja asiakaskokemuksen tietopohjan selvitys
 - Valtioneuvoston kanslia: tietosuoja-arvioinnit ja muut tietosuojapalvelut
 - Kirkkohallitus: Digitalisaatio kirkkohallinnossa - konsultointihanke
- Myös Netum DUX -ratkaisun kysyntä kehittyi suotuisasti

Vastuullista digimuutosta



Vastuullisuuden pääteemat Netumilla

Netum toimii merkittävässä yhteiskunnallisissa hankkeissa ja auttaa asiakkaitaan kehittämään liiketoimintaansa digitalisaation avulla.



Yhteiskunnan
vastuullisuutta ja
digitaalista
turvallisuutta lisäävät
palvelut



Oikeudenmukainen
ja moniarvoinen
työyhteisö



Hyvinvoivat
ja osaavat
ammattilaiset



Ympäristö-
ystävällinen
työpaikka



Eettinen ja
kannattavasti kasvava
liiketoiminta

Vastuullisuus 2022

- Vastuullisuusohjelmaa kehitetään jatkuvasti
- Seuraava versio julkistetaan alkuvuonna 2023
- Alkuvuoden 2022 tapahtumia:
 - 16. sija Suomen Parhaat Työpaikat -listauksessa keskisuurten yritysten sarjassa
 - WWF:n Green Office -sertifiointi jatkuu
 - Henkilöstön työsuhdepolkupyöräetu käyttöön



Strategia ja taloudelliset tavoitteet



Strategia 2025

**Strategia tukee tavoitettamme olla
alamme luotetuin kumppani ja halutuin
työyhteisö vastuullisessa ja
turvallisessa digimuutoksessa.**

- Kasvua haetaan panostamalla edelleen Legacy to Digi -palvelukonseptiin, ydinosamisalueisiin, brändin vahvistamiseen ja työyhteisöön.
- Lisäkasvua erityisesti yritysasiakkaista, tarjooman laajentamisesta ja monistettavista palveluista esimerkiksi kyberturvallisuuteen liittyen.
- Toiminnan alueellinen laajentaminen Suomessa.
- Kansainvälistymisen keihäänkärkinä toimivat SaaS-tuotteet.
- Tutkitaan mahdollisuuksia laajentaa liiketoimintaa Pohjoismaihin ja Baltiaan.



Taloudelliset tavoitteet, päivitetty 8.3.2022



Kasvu:

Tavoitteena 50 M€ liikevaihto vuoteen 2025 mennessä.



Kannattavuus:

Kannattava kasvu ja vuosittain vähintään 14 % EBITA.



Osinkopolitiikka:

Netum pyrkii maksamaan osinkona vuosittain vähintään 40 % liikevoitosta ennen liikearvon poistoja (EBITA).

Näkymät vuodelle 2022

Päivitetty 8.8.2022

- Netum arvioi liikevaihdon kasvavan vähintään 30 % edellisvuodesta ja EBITAn olevan noin 12–14 % liikevaihdosta tilikaudella 2022.
- Arvio perustuu konsernin palveluiden positiivisiin kysyntänäkymiin.
- Erityisesti digi-, data- ja analytiikka- sekä kyberturvallisuuspalveluiden kysynnän arvioidaan voimistuvan.
- Venäjän hyökkäys Ukraina on luonut poliittisia ja taloudellisia uhkakuvia. Kriisin pitkittymisellä voi olla voimakkaita vaikutuksia maailmantalouteen ja sitä kautta myös negatiivisia vaikutuksia palveluidemme kysyntään ja yleiseen kustannustasoon.



Keskipitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

Päivitetty 8.3.2022



Kasvu:

Tavoitteena 50 M€ liikevaihto vuoteen 2025 mennessä.



Kannattavuus:

Kannattava kasvu ja vuosittain vähintään 14 % EBITA.



Osinkopolitiikka:

Netum pyrkii maksamaan osinkona vuosittain vähintään 40 % liikevoitosta ennen liikearvon poistoja (EBITA).

Miksi sijoittaa Netumiin



Netum on osoittanut kykynsä kasvaa sekä orgaanisesti että epäorgaanisesti



Netum on alansa kannattavimpia toimijoita



Asiakkaiden IT-varantojen ja toimintaympäristön syvälinen ymmärtäminen



Kokenut henkilöstö tuottaa korkean lisäarvon palveluita



Pitkät asiakassuhteet ja erittäin tyytyväiset asiakkaat



Globaalit markkinatrendit digitalisaatio ja kyberuhkien kasvu

Kiitos mielenkiinnosta!

Kysymyksiä?

Ota yhteyttä!

Matti Mujunen

Toimitusjohtaja, Netum Group Oyj

Puh: 040 047 6401

matti.mujunen@netum.fi





netum

Tampere
Yliopistonkatu 58 B
33100 Tampere

Helsinki
Kansakoulukatu 1 B
00100 Helsinki

Turku
Läntinen rantakatu 53 A
20100 Turku

Pori
Valtakatu 6
28100 Pori

Jyväskylä
c/o Crazy Town
Kauppakatu 39
40100 Jyväskylä

Hämeenlinna
Vankanolhde 7
13100 Hämeenlinna

Vaihde: 041 529 5555 | Myynti: myynti@netum.fi | Sähköpostiosoitteet: etunimi.sukunimi@netum.fi | www.netum.fi |