

Tulosesitys

1.1.–30.6.2023

netum

Matti Mujunen, toimitusjohtaja
15.8.2023



Agenda

Tuloksen esittelee

Matti Mujunen, Netum Group Oyj:n toimitusjohtaja

- Netum lyhyesti
- Katsaus tammi-kesäkuuhun 2023
- Tammi-kesäkuun 2023 kohokohdat
- Vastuullista digimuutosta
- Strategia ja taloudelliset tavoitteet



Netum - luottokumppanisi

Netum on vahvasti ja kannattavasti kasvava IT-palvelukumppani, joka rakentaa toimivaa ja turvallista digitaalista yhteiskuntaa.

Autamme asiakkaitamme digitaalisen liiketoiminnan kehittämisessä suunnittelemalla ja toteuttamalla juuri heidän tarpeisiinsa sopivia ja kestäviä digiratkaisuja – viisaasti ja vastuullisesti.



1997
Perustamisvuosi

29,1 M€
Liikevaihto
2022

n. 300
IT-asiantuntijaa
ympäri Suomen

2021
Listattu Nasdaq
Helsingissä
(First North)



Katsaus tammi-kesäkuuhun 2023

netum

CYI

Tammi–kesäkuu 2023 lyhyesti

Yritysjärjestelyjä ja organisaation rakenneuudistus

- Sisäisiä ja ulkoisia yritys järjestelyitä toteutettiin
- Organisaatiota uudistettiin ja toimintoja kehitettiin
- Liikevaihto kasvoi 10,9 % vertailukaudesta
- Kannattavuus laski vertailukaudesta, EBITA 974 000 euroa
- 47 uutta netumilaista

17,1 M€

Liikevaihto 1-6/23

1,0 M€

EBITA

-0,1 M€

Liikevoitto

+10,9 %

Liikevaihdon kasvu

5,7 %

EBITA/liikevaihto

-0,6 %

Liikevoitto/liikevaihto

323

Henkilöstö
kesäkuun 2023
lopussa

+17,0 %

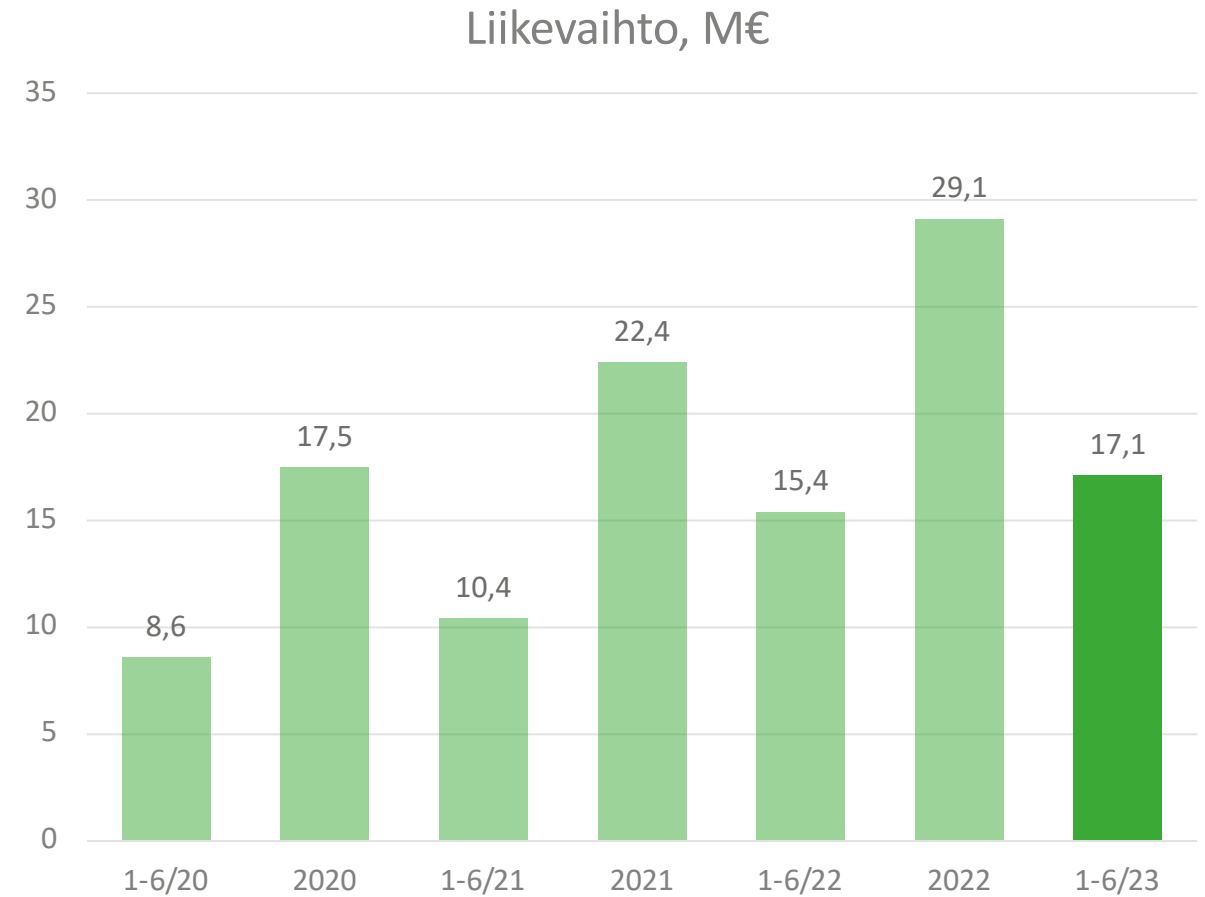
Henkilöstömäärän
kasvu vuoden 2022
lopusta

0,11

Osinko vuodelta
2022, euroa/osake

Liikevaihto

- Liikevaihto 17,1 M€ (15,4)
- Kasvu 10,9 %
 - Orgaaninen kasvu 6,2 %
 - Studyo Oy:n ostosta johtunut epäorgaaninen kasvu 4,7 %
 - Vertailukauden liikevaihtoa nosti päättynyt alihankintapainotteinen valtion puitesopimus



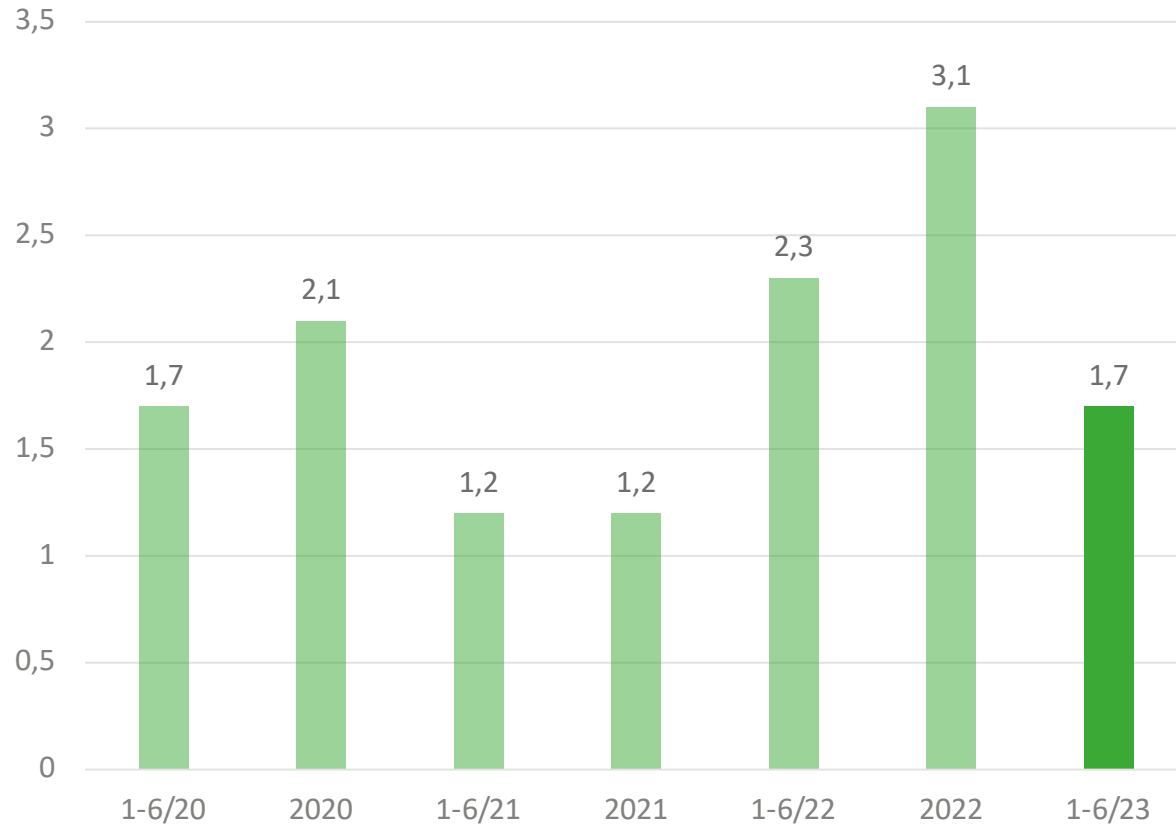
Kannattavuus

- EBITA 1,0 M€ (1,7)
 - 5,7 % (11,2 %) liikevaihdosta
- Kannattavuuden laskun syynä:
 - Kasvustrategian toteuttaminen
 - Rekrytoinnit
 - Myyntiorganisaation kehittäminen
 - Tavoiteltua alhaisemmat laskutusasteet
 - Kohonneet palkkakustannukset

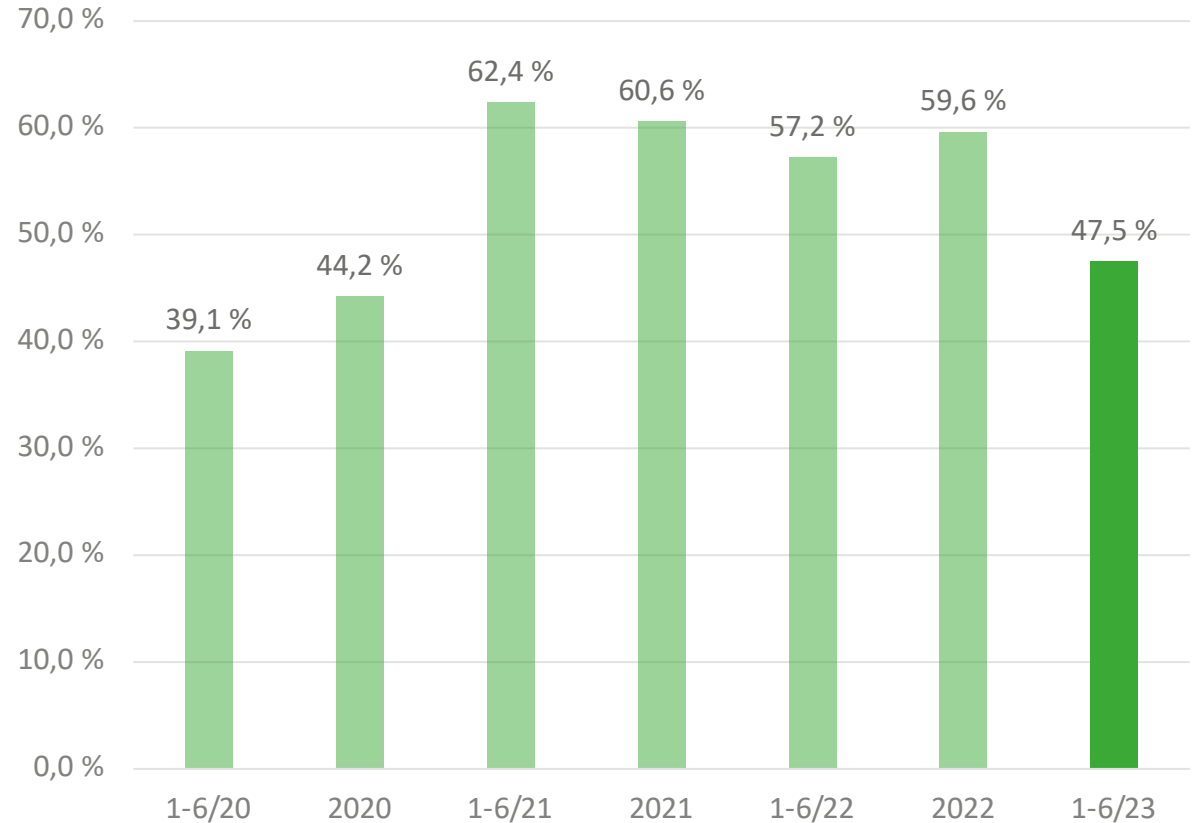


Rahoitusasema

Liiketoiminnan rahavirta, M€



Omavaraisuusaste, %





Tammi-kesäkuun 2023 kohokohdat

Kasvustrategian toteutus eteni

- Toteutusta tukivat yritysjärjestelyt, tehokas rekrytointi ja myynnin kehittäminen
- Myös kumppanuustoimintaan, uusasiakashankintaan, asiakaspalveluun ja markkinointiin panostettiin
- 2.1.2023 Netum Group Oy osti 100 % Studyo Oy:stä
- 1.7.2023 Netum DUX -liiketoiminta siirrettiin Optimo Systems Oy:lle, ja Netum Oy:stä tuli Optimo Systems Oy:n osakas noin 49 %:n omistuosuudella
- 14.7.2023 Netum allekirjoitti sopimuksen Buutti Oy:n koko osakekannan ostosta
 - Sopimuksen täytäntöönpanopäivä on 1.9.2023

The logo for Studyo, featuring the word "STUDYO" in a bold, blue, sans-serif font. The letters "S", "U", and "Y" have horizontal lines extending from their right sides, giving it a dynamic, modern feel.The logo for Optimo Systems, featuring the word "Optimo" in a bold, black, sans-serif font, followed by "Systems" in a slightly smaller, bold, black, sans-serif font. A small green triangle is positioned above the letter "O" in "Optimo".The logo for Buutti, featuring a stylized icon of a person sitting at a desk with a computer monitor, followed by the word "Buutti" in a bold, dark grey, sans-serif font.



Netumilaiset tammi- kesäkuussa 2023

Tavoitteena olla alan halutuin työnantaja

- Suomen parhaat työpaikat -listauksessa sija 10 keskisuurten yritysten sarjassa
- Toiminta laajeni Studyo Oy:n oston myötä myös Kuopioon
- Henkilöstömäärä kasvoi 47:lla



Asiakkaat tammi- kesäkuussa 2023

Tavoitteena olla asiakkaiden luotetuin digikumppani

- Tärkeimmät uudet sopimukset alkuvuonna 2023
 - Metropolia-ammattikorkeakoulu, Peppi-opintohallinnon järjestelmän kehittäminen ja ylläpito
 - Vaasan yliopisto, pilvipohjainen tietovarastoratkaisu
 - VTT, johdon konsultointipalvelut
 - Keski-Uudenmaan hyvinvointialue, TKI-ekosysteemin asiantuntijapalvelut
 - Valtiokonttori, kyberturvallisuuspalvelut
 - Opetus- ja kulttuuriministeriö, kyberturvallisuuspalvelut
 - Tieteen tietotekniikan keskus CSC, kyberturvallisuuspalvelut

Vastuullista digimuutosta



Vastuullisuuden pääteemat Netumilla

Tavoitteenamme on olla alan luotetuin kumppani ja auttaa asiakkaitamme digitaalisessa muutoksessa viisaasti, vastuullisesti ja turvallisesti. Tavoitteenamme on myös kehittyä alan halutuimmaksi työnantajaksi ja tarjota työntekijöillemme oikeudenmukainen ja moniarvoinen työyhteisö, jossa työntekijät viihtyvät ja voivat hyvin.



Yhteiskunnan
vastuullisuutta ja
digitaalista
turvallisuutta
lisäävät palvelut



Oikeudenmukainen
ja moniarvoinen
työyhteisö,
hyvinvoivat
ja osaavat
ammattilaiset



Ympäristö-
ystävällinen
työpaikka ja
toimija



Eettinen, ennakoiva ja
kannattavasti kasvava
liiketoiminta

Tammi-kesäkuu 2023

- Asiakastyytyväisyys NPS 64
- 10. sija Suomen Parhaat Työpaikat -listauksessa keskisuurten yritysten sarjassa
- Keskimääräinen lähtövaihtuvuus 4,0 % (1-6/22: 3,3 %)
- Naisten osuus kasvoi 20 %:iin
- WWF:n Green Office -sertifikaatti myös Helsingin toimipisteelle, sertifiointi jatkuu
- Vihreä toimija -koulutus henkilöstölle
- Hiilijalanjälkilaskenta aloitettiin



Strategia ja taloudelliset tavoitteet



Strategia 2025

**Strategia tukee tavoitettamme olla
alamme luotetuin kumppani ja halutuin
työyhteisö vastuullisessa ja
turvallisessa digimuutoksessa.**

- Kasvua haetaan panostamalla edelleen ydinosamisalueisiin, brändin vahvistamiseen ja työyhteisöön.
- Lisäkasvua erityisesti yritysasiakkaista, palvelutarjooman laajentamisesta ja monistettavista palveluista esimerkiksi kyberturvallisuuteen liittyen.
- Toiminnan alueellinen laajentaminen Suomessa.
- Tutkitaan mahdollisuuksia laajentaa liiketoimintaa Pohjoismaihin ja Baltiaan.



netum

Keskipitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

Päivitetty 8.3.2022



Kasvu:

Tavoitteena 50 M€ liikevaihto vuoteen 2025 mennessä.



Kannattavuus:

Kannattava kasvu ja vuosittain vähintään 14 % EBITA.



Osinkopolitiikka:

Netum pyrkii maksamaan osinkona vuosittain vähintään 40 % liikevoitosta ennen liikearvon poistoja (EBITA).

Näkymät vuodelle 2023

Päivitetty 15.8.2023

- IT-palvelumarkkinan näkymät loppuvuodelle 2023 ovat osittain heikentyneet alkuvuoden aikana.
- Erityisesti yrityssektorilla on maailmantalouden ja -politiikan haasteista johtuvaa epävarmuutta. Julkisella sektorilla kysyntä jatkuu vahvana, mutta hintakilpailu on kiristynyt.
- Markkinatilanteesta huolimatta Netumin liiketoiminnan arvioidaan kehittyvän myönteisesti julkishallinnon asiakkaiden vahvan tilauskannan, paranevien laskutusasteiden, rekrytointitarpeen vähenemisen ja Netum DUX -liiketoiminnan siirron myötä.
- Netum arvioi edelleen liikevaihdon kasvavan vähintään 20 % edellisvuodesta ja EBITAn olevan vähintään 10 % liikevaihdosta tilikaudella 2023.
- Buutti Oy:n yrityskaupan täytäntöönpanopäivä on 1.9.2023. Yrityskaupan seurauksena Netumin ohjeistus vuodelle 2023 muuttuu. Päivitetty ohjeistus annetaan mahdollisimman pian kaupan täytäntöönpanon jälkeen.

netum

Kiitos mielenkiinnosta! Kysymyksiä?

Matti Mujunen
Toimitusjohtaja
Netum Group Oyj

040 047 6401
matti.mujunen@netum.fi



Lisämateriaali



Keskeisiä tunnuslukuja

(EUR, tuhansia, ellei toisin mainita)	1-6/2023	1-6/2022	1-12/2022
Liikevaihto	17 106	15 426	29 146
Liikevaihdon kasvu, prosenttia	10,9 %	47,8 %	30,1 %
Orgaaninen kasvu, prosenttia	6,2 %	22,6 %	21,8 %
Käyttökate (EBITDA)	1 175	1 874	2 817
EBITDA, % liikevaihdosta	6,9 %	12,1 %	9,7 %
Liikevoitto ennen liikearvon poistoja (EBITA)	974	1 731	2 485
EBITA, % liikevaihdosta	5,7 %	11,2 %	8,5 %
Vertailukelpoinen EBITA	1 214	1 783	2 561
Vertailukelpoinen EBITA, % liikevaihdosta	7,1 %	11,4 %	8,8 %
Liikevoitto (-tappio)	-104	869	761
Liikevoitto (-tappio), % liikevaihdosta	-0,6 %	5,6 %	2,6 %
Katsauskauden tulos	-315	493	185
Katsauskauden tulos ilman liikearvon poistoja	763	1 355	1 909
Vertailukelpoinen tulos ilman liikearvon poistoja	955	1 381	1 969
Osakekohtainen tulos, EUR	-0,03	0,04	0,02
Osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,07	0,12	0,16
Vertailukelpoinen osakekohtainen tulos ilman liikearvon poistoja, EUR	0,08	0,12	0,17
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	323	263	276
Omavaraisuusaste, %	47,5 %	57,2 %	59,6 %
Oman pääoman tuotto, %	-5,6 %	8,3 %	1,5 %

+ 11 %

Liikevaihdon kasvu

+ 6 %

Orgaaninen kasvu

7 %

EBITDA/liikevaihto

6 %

EBITA/liikevaihto



Helsinki
Kansakoulukatu 1 B
00100 Helsinki

Tampere
Yliopistonkatu 58 B
33100 Tampere

Turku
Läntinen rantakatu 53 A
20100 Turku

Pori
Valtakatu 6
28100 Pori

Jyväskylä
c/o Crazy Town
Kauppakatu 39
40100 Jyväskylä

Hämeenlinna
Vankanlähde 7
13100 Hämeenlinna

Kuopio
c/o Studyo Oy
Puijonkatu 29 B 14
70100 Kuopio

Vaihde: 041 529 5555 | Myynti: myynti@netum.fi | Sähköpostiosoitteet: etunimi.sukunimi@netum.fi | www.netum.fi |